Leasing met meerwaarde

Thijs Truijen

Veel werkgevers en werknemers maken gebruik van de mogelijkheden en voordelen die leasing biedt. Omdat het mede vanwege het continu veranderende aanbod echter lastig is om zelf een goede leaseauto uit te zoeken, gaat Fleximo voor de MKB-ondernemer op zoek naar de beste en scherpst geprijsde lease-optie .

"Fleximo adviseert MKB-bedrijven op het gebied van leasing en neemt voor de klant de gehele mobiliteit uit handen", vertelt directeur Thijs Truijen. "We merken dat veel bedrijven het moeilijk vinden om de juiste auto en maatschappij te vinden. Elke maatschappij heeft zijn eigen specialiteiten en voorwaarden. Aan de hand van de wensen van de klant adviseren wij welke maatschappij het beste bij het bedrijf past. Fleximo werkt met de backoffice van landelijke leasemaatschappijen. Fleximo regelt vanuit het kantoor in Weert het gehele traject en is het vaste, regionale aanspreekpunt voor de klant." Zo heeft de klant de front office in de buurt en wordt achter de schermen alles landelijk geregeld. Zo profiteert de klant optimaal. Wij kunnen inloggen in de systemen van de verschillende maatschappijen en zo berekenen wij direct het meest voordelige leasetarief. Wij doen niet aan uurtje factuurtje, dus een oriënterend gesprek is altijd slim om te doen als je gaat kiezen voor een nieuwe leaseauto, aldus Truijen.

Onafhankelijk

Ondanks de samenwerking met de leasemaatschappijen werkt Fleximo onafhankelijk en heeft het bedrijf als doel een scherp leasetarief tegen goede voorwaardes voor haar klanten te realiseren. Dankzij zijn diploma IVA auto-opleiding op zak, zijn jarenlange ervaring in de auto- en leasebranche en een goed contact met diverse regionale dealers, blijft Truijen continu op de hoogte van de aanbiedingen en mogelijkheden. Deze informatie neemt hij mee wanneer hij met een berijder om tafel gaat zitten. "Vanwege de continu variërende prijzen is het erg lastig om zelf de beste optie te selecteren. Tijdens een adviesgesprek bespreken we met de berijder het budget, de wensen en het gebruik van de auto. Aan de hand van deze informatie selecteren we de meest gunstige offertes van verschillende maatschappijen. De uiteindelijke keuze is aan de berijder zelf." Daarnaast geeft Truijen ook advies over wagenparkpolicies. "Elektrisch rijden is bijvoorbeeld erg in opkomst. Voor sommige berijders is dit zeer interessant, maar je moet wel duidelijke afspraken maken over waar je je auto oplaadt en welke regeling je treft als je meer tankt dan is gebudgetteerd. Ook kan het voor bepaalde branches interessant zijn om gespecialiseerde auto's na de leaseperiode over te nemen."

Flexibiliteit

Een leasecontract kan bij Fleximo voor verschillende periodes worden afgesloten. Truijen: "Het voordeel daarvan is dat de klant zelf de flexibiliteit van het contract kan bepalen. Shortlease is bijvoorbeeld ideaal voor ondernemers met tijdelijke werknemers. Dit contract is na een maand dagelijks opzegbaar. Wanneer een medewerker minimaal een jaar in dienst blijft en de te rijden afstand van tevoren vaststaat, is project lease interessant vanwege de scherpere prijsstelling. Zowel short- als project lease verzorgt Fleximo in eigen beheer. Het bedrijf stelt daarvoor 100 milieuvriendelijke auto's ter beschikking met 14% en 20% bijtelling. In het geval van een vast leasecontract bemiddelt Truijen met de landelijke leasemaatschappijen.
Voor zowel de klanten als de partners gaat Fleximo voor een samenwerkingsverband op lange termijn. "De persoonlijke service en onafhankelijke positie maakt dat we volledig kunnen inspelen op de wensen van de klant, of het nu om één of honderd auto's gaat", aldus Truijen. ■

Fleximo - Molenveldstraat 153 - 6001 HH Weert - www.fleximo.nl